



RENFORCER SA COMMUNICATION & SON MANAGEMENT D'ENTREPRISE

TYPE DE PUBLIC

Chef d'entreprise,
Profession libérale,
Indépendant, Manager,
Directeur

DUREE

36h

PRIX

Sur devis
Incluant les tests
Prise en charge
possible par votre
OPCO

PREREQUIS

6 mois d'activité
minimum

ÉQUIPE PEDAGOGIQUE

Consultant formé
COMPETENCES&VOUS
ayant signé
l'engagement
déontologique

DATES, HORAIRES ET LIEU DE LA FORMATION

Entrée permanente,
horaires à définir

COWORK&loc'
2 rue de la madone
71000 SANCÉ

INTERVENANTS

Sylvie DAL COL
Aurélie PARNASO

OBJECTIFS

- Comprendre ses schémas de fonctionnement pour reconnaître son identité professionnelle
- Identifier et renforcer les modes de communication adaptés
- Elaborer une stratégie de développement personnalisée
- Définir une stratégie commerciale efficace

PROGRAMME

- Déterminer les limites de sa zone de maîtrise
- Reconnaître son potentiel et ses modes de communication
- Utiliser l'intelligence collective pour résoudre ses problématiques
- Transformer sa problématique en objectif clair et précis
- Structurer une stratégie commerciale (prospector, négociateur, pitcher)
- Elaborer sa stratégie de développement (outils managériaux)

MOYENS PEDAGOGIQUES

- Passage et analyse d'un test de personnalité
- Pédagogie active et réflexive
- Mise en pratique par la méthode du co-développement
- Acquisition de nouveaux savoirs et partage de savoir-faire

ACCESSIBILITE PSH

- Nous consulter afin d'étudier la possibilité de mise en œuvre (coordonnées ci-dessous)

MODALITES DE CONTROLE D'ASSIDUITE

Feuilles d'émargement
Attestation d'assiduité

EVALUATION

- Mise en pratique avec fiches de suivi
- Restitution du test de personnalité avec livrable personnalisé
- Un questionnaire de positionnement est remis au stagiaire en amont et en aval de la formation
- Evaluations en fin de formation déterminant l'évolution du stagiaire

DELAI DE CONSTITUTION DU DOSSIER

- 6 semaines pour une prise en charge par votre OPCO

COMPETENCES & VOUS